

XNEWS

Nr. 1 • 2014

Axelent AB - Maskinsäkerhet, Lagerinredning • **Axelent Wire Tray** -
Kabelförläggningssystem • **Axelent Engineering** - Automation, PLM & Design
Axelent Software - Mjukvaror

Nu utökar vi vår satsning på produktutveckling

Möt Carl-Johan – ny fabrikschef på Axelent

”En utmaning som jag vill lyfta
till nya nivåer”



Det finns ingen genväg till framgång

Vi måste tillverka bra produkter och utveckla vårt tänk hela tiden

DEN TIDEN ÄR FÖR LÄNGE SEDAN FÖRBI då man var ensam om en produkt på marknaden. Rent funktionella egenskaper räcker inte längre, man måste leverera mer och utveckla sitt koncept precis hela tiden. Det är krävande, men samtidigt fantastiskt roligt och utmanande.

Krav och konkurrens är drivkrafter

"På Axelent vet vi att det inte finns några genvägar till framgång. Istället för att se ökade krav från kunden och en hård konkurrens som problem, är de drivkrafter för oss. Vi försöker alltid hitta en kombination där vi dels levererar det som förväntas av oss, men sedan adderar det som gör att kunden fortsätter att välja Axelent och gör det för att de vet att vi utvecklas och alltid levererar en bra produkt. Det ska vara en mix av trygghet och delaktighet i ett framgångsrikt team som ska utgöra väsentliga anledningar till att välja oss."

Rätt förutsättningar

"I detta nummer ger vi ett par exempel på hur vi jobbar för att göra ovanstående möjligt. Det gör sig inte självt, vi måste grunda med rätt förutsättningar.

Vår nye fabrikschef Carl-Johan Lundgren till exempel, har spännande tankar om hur produktionen kan utvecklas. Vi kommer också att intensifiera vår satsning på produktutveckling, vilket känns väldigt naturligt nu när vi har fått ett så kraftfullt tillskott i organisationen genom Axelent Engineerings designgrupp i Huskvarna."

Det går bra nu!

"Kikar på resultatet från 2013 och kan konstatera att det blev ett mycket bra år för oss, inklusive några riktiga toppnoteringar vilket är fantastiskt roligt. Även 2014 har börjat bra. Det känns som om det är bra fart i industrin nu med stora satsningar på automation och säkerhet. Det ger oss ytterligare energi att göra ett ännu bättre jobb hos våra kunder. Med andra ord: Det går bra nu!"

Stefan Axelsson
Marknadschef





Möt oss på mässan!

TYSKLAND

Automatica

2014, juni 3-6,
München

Motek 2014

Oktober 7-9,
Stuttgart

USA

Modex 2014

Mars 17-20,
Atlanta

Fabtech 2014

November 11-13,
Atlanta

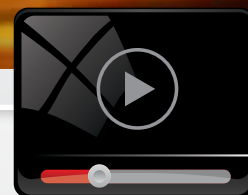
X-Guard®

THE ONLY MACHINE GUARD NEEDED

Se filmen

X-Guard – Ett system,
1000 fördelar.

Du hittar den på www.axelent.se



Utvecklat för att passa alla...

Ekonomerna ger
det fem plus

Skyddsombudet
väljer det igen
och igen

Medarbetarna
gillar att arbeta
med X-Guard

Chefen känner
sig mycket trygg

Teknikern blir
superintresserad

Esteten helt klart
imponerad

Hur är det med **dig**?

X-Guard är det kompletta maskinskyddet anpassat för alla typer av industrier.

Redan initialt utvecklades X-Guard till ett flexibelt och smart system för att du som kund ska kunna känna dig trygg med ett enda maskinskyddsval.



Ekonomerna ger det fem plus

Tack vare att X-Guard är uppbyggt utifrån standardmoduler, som lätt kan göras om från dörrar till paneler och ett brett tillbehörsprogram, kan maskinskyddet ändras och justeras allteftersom produktionen ändras. Montaget går väldigt snabbt och smidigt vilket också sparar värdefulla kronor.



Medarbetarna gillar att arbeta med X-Guard

Så enkelt och smidigt att arbeta med i en produktionsmiljö. Lätt att justera om så behövs. Med hjälp av rätt tillbehör och vårt Quick-On system med "ordning-och-reda-produkter" kan varje arbetsplats utformas på ett optimalt sätt.

X-Guard® Ett system, 1.000 fördelar



Teknikern blir superintresserad

Tekniker, användare, designers och kunder har varit med i utvecklingsprocessen av X-Guard för att det ska bli så funktionellt som möjligt. I X-Guard finns mängder av smarta detaljer som definitivt kommer att vara av stort intresse för dig som är tekniker.



Esteten helt klart imponerad

Esteten kommer att uppskatta att vi också tänkt på designen. X-Guard ger ett smäckert och lätt intryck som inte döljer den maskin eller anläggning som ska skyddas. Att X-Guard också, som enda maskinskydd på marknaden, kan fås med rundade hörn imponerar garanterat också.



Skyddsombudet väljer det igen och igen

X-Guard är godkänt enligt maskindirektivet 2006/42/EC, men det är så mycket mer som gör det till ett oerhört säkert maskinskydd.



Chefen känner sig mycket trygg

Självklart är det så att även du som är övergripande ansvarig för en verksamhet också ska känna att X-Guard är rätt val. Bra totalekonomi, mycket hög säkerhet, flexibilitet och användarvänlighet samt att din produktionsanläggning ser mycket proffsig ut och möjliggör effektiva flöden gör att du kan känna dig mycket trygg med X-Guard.



Carl-Johan Lundgren. Ny fabrikschef på Axelent AB i Hillerstorp

”En utmaning som jag vill lyfta till nya nivåer”



Den 1 november 2013 började Carl-Johan Lundgren som fabrikschef i vår produktion i Hillerstorp. Carl-Johan, eller Calle, som är hans mer kända namn här hos oss, är dock inte en helt ny förmåga i Axelent Group. Vi har haft förmånen att ha honom i gruppen i stort sett sedan Axelent startade, senast som avdelningsansvarig på Axelent Engineering. Calle har definitivt koll. Koll på hur man på bästa sätt skapar effektiva flöden i en produktion där kundnyttan är i fokus. Det känns därför mycket spännande att nu kunna utveckla vår produktion vidare med en ny fabrikschef.

Carl-Johan Lundgren:

"Jag har gått den långa vägen. Börjat som maskinoperatör och sedan gått vidare som montör, montage- och eftermarknadsansvarig och senast som avdelningschef på Axelent Engineering i Gislaved."

Höga ambitioner

"Fördelen med att gå denna väg är att jag vet vad jag pratar om och vet skillnaden mellan när något är omöjligt och när något går att lösa, men kräver extra tid och engagemang. Att bli fabrikschef på Axelent är en riktigt spännande utmaning som jag går in i med höga ambitioner att göra till något riktigt bra. Jag uppskattar att arbeta i en platt organisation och motiveras av det entreprenörskap som sitter i väggarna och den kunskap som finns överallt i företaget."

Kunden i fokus hela vägen

"I min nya roll vill jag sätta ännu större betoning på kundnyttan. Jag kommer att jobba för att hela organisationen ska utvecklas i tankesättet där vi i alla led ser till kundnyttan. Kunden i fokus hela vägen är det som gäller! En viktig del i detta är att vi alltid kan erbjuda snabba och garanterade leveranser. Idag har vi 96 % leveranssäkerhet, vilket är väldigt bra, men målet för 2014 är att komma upp till 97,5 %. Det ska vi nå."

Nya investeringar i närtid och framtid

"Det finns definitivt ingen risk att jag inte fyller mina dagar med arbete. Vi står inför nya investeringar i produktionen och håller för fullt på med att köra in vår nya förpackningsmaskin som dessutom kommer utökas med ytterligare en maskin.

Vi har även andra tankar som ännu är på idénivå, men som jag, vis av erfarenhet, vet kommer att förverkligas förr eller senare. Axelent står definitivt aldrig stilla."



Mål 2014

97,5 %

Axelent har en leveranssäkerhet som idag är 96 %.
Vårt mål för 2014 är 97,5 %

Väx med oss på Axelent!

På Axelent finns alla möjligheter att utvecklas i sin yrkesroll, det vi kallar för Grow with us! I nästa nummer av X-News ägnar vi en större artikel åt medarbetare som gått vidare i sin karriär inom Axelent.



STANDARD
DEVELOPER
2014

Ny SIS-symbol

Axelent deltar i standardiseringsarbetet i samarbete med SIS, Swedish Standards Institute.



X-Pack 2.0

Nytt! Digitala plocklistor

Numera använder vi digitala plocklistor för att underlätta, effektivisera och säkerställa våra leveranser på ett ännu bättre sätt.



Satsning på ett bättre och mer miljörätt emballage



Provkörningen av vårt nya emballage och egenutvecklade X-Pack 2.0 är nu klar och vi har så smått börjat leverera de nya pallarna ut till kund. Detta är en satsning som framför allt gynnar miljön, men innebär också enklare hantering för våra kunder och oss själva.

Carl-Johan Lundgren:

"Egentligen handlar det om att minska materialet och anpassa pallen helt efter det som ska levereras. Istället för att använda en pallkrage har vi en emballageskiva som på ett bättre sätt tar emot stötar och håller godset på plats."

Tre storlekar – mindre spill

"Tidigare använde vi enbart en storlek på pallarna, vilket gjorde dem mer skrymmande än nödvändigt. Pallarna tog större plats i lastbilarna och det blev mer spill för kunden att ta hand om. Nu har vi tre storlekar och det gör sammantaget, att vi sparar in många lastbilar per år."

Två maskiner för att klara trycket

"Pallarna plastas in med en helt ny maskin som utvecklats och levererats av Axelent Engineering. Vi kommer få ytterligare en plastmaskin under mars månad för att kunna klara av det ordertryck vi har."

AXELENT ENGINEERING

”Det är kunskapen som skapar lönsamma flöden. Inte maskinen.”

AUTOMATION SMÅLAND är ett projekt för regional konkurrenskraft i syfte att stärka automationsindustrin i Småland med omnejd. Axelent Engineering är ett av medlemsföretagen och har i gruppen som främsta funktion att sporra industrin till nytänk genom kunskap.

På Axelent Engineering ser vi också medlemskapet som ett ypperligt sätt att samarbeta med våra kunder i ett annat forum och på så vis stärka konkurrenskraften ytterligare regionalt.

Vid senaste konferensen, som hölls den 27 januari, höll Richard Skogward ett inspirerande föredrag under rubriken *”Skapa verkligheten innan den inträffar”*. I detta betonade han att kunskap, samverkan mellan olika kompetenser, i kombination med nya programvaror utgör det moderna, och kanske också det avgörande, sättet att jobba med produkt- och produktionsutveckling nu och i framtiden.





Justering av skjutport. Lossa låsmuttern, sätt fast en nyckel i nyckelgreppet i axeln, justera, lås muttern. Klart!



Dubbel stolpe – dubbelt skydd



Haklås kompletterat med beröringsfri brytare

”Bakom det synliga finns mängder med finesser”

UNDER RUBRIKEN SVEN TIPSAR kommer vi att presentera tips och fördelar med Axelents produkter som kanske inte är kända eller syns, men som definitivt gör våra produkter omtyckta, lättarbetade och funktionella. Sven Toftgård är vår produktchef och en mästare på att hitta nya funktioner och möjligheter i våra system.

Justering av skjutport – gjort i en handvändning!

”Redan när X-Guard sortimentet planerades för ett antal år sedan lade vi stor vikt vid att få med smarta lösningar och funktioner baserat på erfarenheter som vi samlat på oss genom åren. Ett litet exempel är att om det av någon anledning finns behov att justera lutningen av det rörliga dörrbladet i en skjutport, så kan man enkelt fixa det utan att behöva demontera dörrbladet. Den gängade axeln i skenvagnarna är justerbar. Lossa låsmuttern, sätt fast en nyckel i nyckelgreppet i axeln, justera, lås muttern. Klart!”

Dubbel stolpe – dubbelt skydd

”Vår stolpe, 50 x 100 mm, skapar möjlighet att enkelt montera två paneler på samma stolpe. En från utsidan och en från insidan. Behov av utökat skydd kan finnas t ex vid en operatörsplats i anslutning till en robotcell.”

Beröringsfria säkerhetsbrytare – perfekt för blöta och smutsiga miljöer

”Bilderna ovan visar vårt haklås, kompletterat med en beröringsfri brytare. En mycket populär kombination. Brytaren signalerar till styrsystemet att dörren är stängd. Låset borgar för att dörren är mekaniskt stängd och det återfjädrande handtaget förhindrar att man kan slå igen dörren ”av misstag”. En aktiv handrörelse krävs. Som tillbehör finns även ett låsbart handtag.”

Axelent lagerför beröringsfria säkerhetsbrytare. De har stor tolerans mot skeva luckor och grindar. De använder RFID-teknologi för kodning. Högsta säkerhetsnivå, PLe, SIL3 gäller, vilket också uppfylls när flera brytare seriekopplas. Kan anslutas till standard säkerhetsreläer. De har LED-indikering som visar status.

Tack vare god skyddsklassning kan de utan problem användas i blöta och smutsiga miljöer.



Baksida haklås. Justerbart handtag ingår



Utökad satsning på produktutveckling

Förändringar i organisationen och utökad kompetens inom företagsgruppen är steg på vägen i Axelents utvecklingsstrategi, där vi kommer öka vårt fokus på kontinuerlig produkt- och produktionsutveckling.

Förvärvet av Axelent Engineering, och i sin tur deras förvärv av Innoqlura i Huskvarna, har varit en medveten satsning från Axelents sida. Syftet är att stärka och utveckla vår kunskap inte bara kring säkerhet utan också den miljö där våra produkter ska fungera, det vill säga inom industri och produktion. Vi vill skapa ett unikt koncept som är svårt att kopiera där vi blir en partner snarare än en leverantör i mängden.

Johan Axelsson, ansvarig för produktutveckling på Axelent AB:

"När vi nu fått in Calle, som fabrikschef, kan jag ägna mig mer åt produktutveckling och framtagande av nya produkter och maskiner.

Detta är inget man kan göra själv, utan kräver samarbete mellan olika funktioner och kompetenser. Vi har därför inrättat dels ett internt produktutvecklingsråd som jobbar aktivt med layout, design, framtagning, prototyper och tester, dels ett mer strategiskt råd där vi även har med säljare, marknadsförare och varumärkesutvecklare."

Smart och säkert

"Vi jobbar inte med dagligvaror eller konsumentprodukter utan lever i en värld där det handlar om säkerhet, automation och produktionsutveckling. Kraven på att frekvent komma med helt nya produkter är därför inte så stort. Det tar dessutom ofta väldigt lång tid från idé till färdig produkt eftersom allt måste vara noggrant testat och ofta fungera i ett system. Trots detta är det oerhört viktigt att vårt X förknippas med smarta och säkra lösningar i alla lägen. Vi ska ta med säkerheten in i framtiden."

Bilden ovan. Axelents strategiska produktråd: Fr v Lars Svensson, Stefan Axelsson, Richard Skogward och Johan Axelsson. På bilden saknas Agneta Boman.



Nytt partnerskap med PFLITSCH

"Wire Tray passar perfekt in i vår portfölj och uppfyller våra höga krav på kvalitet, funktionalitet och säkerhet."

Carsten Wohlrath, PFLITSCH försäljningschef



Axellent Wire Tray har ingått ett partnerskap med PFLITSCH GmbH Co. KG från Hückeswagen Tyskland för distribution av kabelstegar och tillbehör på den tyska marknaden.

PFLITSCH har en lång tradition av att förse den tyska marknaden med kvalitetsprodukter för kabelförläggning.

Andreas Gotmark, VD Axellent Wire Tray AB

"Med egen produktion av kabelförskruvningar och plåtkanaler passar våra trådstegar in perfekt i deras produktportfölj. PFLITSCH har en stor kundbas inom områden som Maskinbyggare, Robot- och Automationsindustrin & Livsmedelsindustrin och det ger oss möjlighet att utveckla vår produkt mot en marknad som ställer höga krav på kvalitet och service. Med en stark och kompetent säljorganisation tror vi mycket på att vi gemensamt skall öka vår närvaro på den för oss viktiga tyska marknaden."

"För Axellent Wire Tray är detta avtal något vi är mycket nöjda med då PFLITSCH är en partner som har stor kompetens och kännedom om marknaden och dess olika krav".

Fakta PFLITSCH

PFLITSCH är ett tyskt, världsomspännande företag som specialiserat sig på innovativ, praktisk och säker industrikabelhantering. I sitt sortiment har man över 12.000 systemkomponenter som kombineras med service och support från planeringsfasen fram till komponenter redo att installera.

För mer information se www.pflitsch.de

NY VD Axelent Wire Tray AB

ANDREAS GOTMARK

Andreas Gotmark började 2005 på Axelent AB och då på kundsupport i Hillerstorp. Han flyttade 2007 till USA för att gå vidare inom Axelent Inc. i Chicago. Där stannade han i tre år och hjälpte till att bygga upp den amerikanska marknaden innan han återvände till Sverige 2010. Väl hemma arbetade Andreas först en period på Axelent Engineering AB, men blev sedan tillförordnad chef på Axelent GmbH i Stuttgart. Han har senaste åren jobbat på Axelent Wire Tray som försäljningschef.

"Det är otroligt spännande att få vara med och utveckla ett nytt bolag på detta sätt. Axelent Wire Tray profilerar sig som ett kunskaps- och kvalitetsföretag där vi inte säljer artikelnummer utan ett helt koncept. Vi ger kunden ett fantastiskt bra produktprogram, men det är vår service och kunskap som ska vara avgörande när kunden väljer oss."

Marknader i tillväxt

"Vi jobbar i en marknad som är i tillväxt. Kabelförläggningssystem som skapar bra flöden finns det stora behov av inom många industrier och branscher. Vi har ju valt att lägga oss i ett premiumsegment för att på så vis särskilja oss och därmed slippa att hela tiden kriga med lågkostnadsprodukter. Våra kunder ska ha högt ställda krav, då gör vi oss bäst."



Specialutvecklat för Axelent AB

"Vårt X-Tray system är även specialutvecklat för Axelent AB:s produkter och det är givetvis en styrka för Axelent att kunna få med inte bara maskinskydd i sina offerter utan också specialanpassade trådstegar. Det gäller att hela tiden hitta särskiljande egenskaper som gör oss unika."



Titta närmare på... X-Tray Mini

Vår X-Tray Mini vill vi slå ett extra slag för när det gäller exempelvis trådstegar till lås och säkerhetsbrytare. Nu lanserar vi X-Tray Mini som ny lagervara. Minitrådstegar med måtten 30x22 mm, 40x22 mm & 40x32 mm.

Smartare lösningar. Snabbare installationer

Glöm lösningar med plaströr och specialgjorda tunnplåtskanaler. X-Tray Mini har redan i idéfasen tänkt på installation och logistik. Kapa och böj på installationsplatsen, så får du den bästa lösningen och slipper komplicerade tillbehör. X-Tray Mini kan monteras eller svetsas direkt på maskindelar. En lätt, snygg och smidig lösning som dessutom samlar mindre smuts.

18.000 m² rasskydd till 29 meter högt kranlager

Bakgrund

BERGENDAHL FOOD gör en satsning på vad man kallar Framtidens varuförsörjning, med en utbyggnad av ett höglager vid centrallagret i Hässleholm. Satsningen omfattar både nya arbetssätt och hantering av ökade volymer. Det nya kranlagret kombineras med ett smalgångslager vilket möjliggör att livsmedel och specialvaror kan hanteras på samma lager i Hässleholm, istället för som nu med lagerhantering av specialvaror i Höör. Det leder till mindre miljöpåverkan, effektivare logistik och förbättrad service till butik.

Utbyggnaden omfattar 11 000 m² fördelade på 5 000 m² höglager, 5 000 m² smalgångslager och 1 000 m² anslutningsytor.



Swisslog i Partille är huvudleverantör till projektet och har i sin roll anlitat EAB i Smålandsstenar när det gäller leverans och montage av pallställ, entresoler, genomloppsbanor och påkörningsskydd. EAB har i sin tur anlitat Axellent AB för rasskydd till pallställ och taknät.

Niclas Svensson, projektör på EAB

"Det här är ett riktigt speciellt lager som genom sin höjd på 29 meter blir en tongivande del av stadsbilden i industriområdet Låreda i södra Hässleholm. Det är det högsta kranlager vi någonsin levererat till. Speciella liftrar fick hyras in för att göra montagen högst upp. Normal höjd för ett kranlager brukar ligga runt 20 meter."

Sven-Erik Andersson, säljare på Axellent AB

"18.000 m² rasskydd är väldigt mycket. Vi tycker det är väldigt roligt att få samarbeta med EAB i ett projekt som detta där ordning och reda, kvalitet och funktion varit ledord genom hela projektet. Alla rasskydd och taknät är lackerade i grått, vilket gör det hela enhetligt och snyggt."

Fakta Bergendahls

Bergendahls Food är utmanaren som växer mest inom svensk dagligvaruhandel. Företaget har ca 3 000 anställda, omsätter SEK 9 miljarder och driver såväl partihandel som egna butiker City Gross och EKO samt samverkar med fristående köpmannaägda butiker inom bl a grupperingarna Den Svenska Matrebellerna och Matöppet.

För mer information se www.bergendahls.se



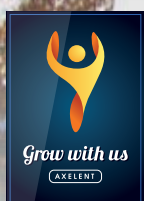
Ny säljare Axelent Ltd

JOHN HUNTER

Axelent Ltd i England fortsätter att växa och nu välkomnar vi en ny säljare för norra England, John Hunter.

John har redan presenterat sig för många av våra trogna kunder och vi hoppas att han fortsätter att bygga relationer i takt med att Axelent Ltd fortsätter att expandera.





Harald Steidle, Ny VD på Axelent GmbH

Vi satsar vidare i Tyskland



Den 1 januari 2014 tillträdde Harald Steidle VD-posten på Axelent GmbH. Harald började på Axelent GmbH 2006 och inledde där sin karriär som marknadsassistent på kundsupport. Han hade den tjänsten till 2008 då han gick vidare till att bli sälj-och marknadschef.

2012 var det dags för nya utmaningar och han tog över som affärsområdeschef på Axelent GmbH. Denna tjänst har han idag när han även tar över som VD.

Harald Steidle

"Axelent GmbH har gjort en framgångsrik utveckling och det är roligt att se att det dagliga hårda arbetet direkt är kopplat till företagets framgång. I min nya position som VD ser jag en hel del chanser att bevara och utveckla Axelents position som ett av de marknadsledande företagen inom maskinskydd i Tyskland. Alla vet att Tyskland är en mycket viktig marknad för Axelent."

Mats Hildning VD Axelent

"Vi har stora planer på fortsatt framgång för Axelent GmbH. Harald har med sin breda kunskap inom Axelent, både på marknadssidan och på ledarsidan, alla förutsättningar att leda Axelent GmbH framåt. Detta är ett naturligt steg i vår expansion och ett led i vår utveckling att bli mer lokalförankrade på en av våra viktigaste marknader, Tyskland" säger Mats Hilding, VD Axelent AB.

Vykort från vår agent i Sydafrika

Yaskawa Southern Africa (Pty) Limited Robotics Division



YASKAWA blev agent till Axelent på den sydafrikanska marknaden 1 november 2005. Vi säljer framförallt Yaskawa robotar.

I vår verksamhet är vi 37 medarbetare som jobbar med industrin i allmänhet, fordonsbranschen i synnerhet.



Från vänster: Kurt Rosenberg, Sales Director, YASKAWA Southern Africa (Pty) Ltd, Manfred Stern - President and COO, YASKAWA Europe GmbH, Koichi Takamiya, Chairman / CEO / Regional Head YASKAWA Europe GmbH, Terry Rosenberg, Managing Director, YASKAWA Southern Africa (Pty) Ltd, Sonohara Yoshimitsu, General Manager, Business Planning, YASKAWA Europe GmbH.

Enkelt och smidigt

Det vi tycker är Axelents främsta styrkor är enkelheten, funktionen och produkternas smidighet vid installation och komplettering.

Vi ser det som en stor fördel att tillhöra Axelent Group då det alltid ger oss snabb service och tillförlitlig kvalitet på produkterna.

Uppskattar lokal aktör

Våra kunder anser att Axelent håller mycket hög kvalitet i sina produkter och de uppskattar att Axelent har en lokal aktör här i Sydafrika.

Positiv framtid

Framtiden ser mycket positiv ut. Vi har fått en ökad exponering eftersom fler och fler X-Guard-system är installerade i Sydafrika. Vi ser också goda möjligheter i att expandera på marknaden genom nya försäljningspartners och agenter i SA-regionen.

Paul Sweet, Sales Engineer
Yaskawa Southern Africa (Pty) Limited



Uppgraderad säkerhet vid sågverken



Flera sågverk har på senare tid uppgraderat sina såglinjer, säkerhetsanpassat och effektiviserat anläggningarna, för att få ett bättre sågutbyte. Så har även skett vid sågverken i Frödinge, Mönsterås och i skånska Widtsköfle, där man bl a valt Axelents maskinskydd.

Christer Karlsson
VD Frödinge Sågverk

Nya direktiv och ökade krav vad gäller säkerhet kan, om man har rätt inställning, bli början på en ny spännande utvecklingsfas i företaget. Sågverksbranschen har under senare år blivit tvungna att se över sin säkerhet och effektivitet för att matcha marknadens krav och hårda konkurrens. Axelent har lång erfarenhet när det gäller sågindustrin och är gärna med som speaking partner och leverantör när det gäller ett helhetskoncept vad gäller att kombinera en både säkerhetsanpassad och effektiv produktion.

Ett exempel på en lyckad utveckling är familjesågverket i Frödinge som nu investerat i både effektivare maskiner och säkerhet.

Investering i olika steg

"Vi har en investeringsplan där vi har sett över verksamheten i olika steg, och nu har vi satsat 13 miljoner i denna omgång", säger VD Christer Karlsson vars farfar startade sågverket. "Vi har flyttat och uppgraderat kantautomaten och satt in lite andra nya delar. Vi har även renoverat och uppgraderat varje såg och bytt all el. En ny stockinläggning och automatisk rundvridning är ytterligare investeringar i sågverket."



ATA TIMBER WIDTSKÖFLE valde Axelents dörrar och staket vid den nya rak-såglinjen som AriVislanda byggt upp i skånska Widtsköfle. På bilden Kennet Oscarsson, Ari Vislanda och sågverkets platschef Greger Jansson.

Källa: Tidningen Jord & Skog i Blickpunkt
Samtliga foton: Thomas Edgren

TILL VÄNSTER

Reducerbandslinjen har uppgraderats. Frödinge sågverks Christer Karlsson, th, med Lennart Svensson från samarbetspartnern Söderhamn Eriksson. Samtidigt som uppgraderingen har man gjort en viktig säkerhetsanpassning av sågen med staket och dörrar från bl a Axelent.

DENNA SIDA

För två år sedan bildades inköpsbolaget Frödinge skog där Joakim Rosén, Jonas Persson och Kristoffer Bjärker (ej med på bilden) delat upp regionen mellan sig.

Samtidigt som uppgraderingen har man gjort en viktig säkerhetsanpassning av sågen med staket och dörrar från bl a Axelent.

All Inclusive hos Axelent

I **AXELENTGRUPPEN** har vi alla möjligheter att kombinera kunskap och produkter för att skapa en både säker och effektiv industri. Axelent Engineering har lång erfarenhet från automatisering och flödesoptimering. Axelent erbjuder produkter och kompetens inom allt från riskanalyser till leverans, montage, utbildning och godkänd anläggning.

Hör av dig till Sven-Erik Andersson för mer information, mob: 072 718 37 37.

ALL
INCLUSIVE

AXELENT

**AXELEN'T AB**

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17
330 33 HILLERSTORP
TEL +46 (0)370-37 37 30
SALES@AXELEN'T.SE
WWW.AXELEN'T.SE

BLOG.AXELEN'T.COM

AXELEN'T ENGINEERING AB**AUTOMATION & PLM SYSTEMS**

HUVUDKONTOR: MÅRTENSGATAN 12, BOX 275
332 30 GISLAVED
TEL +46 (0)371-58 37 00
LOKALKONTOR: SCIENCE PARK, JÖNKÖPING
INFO@AXELEN'TENGINEERING.SE
WWW.AXELEN'TENGINEERING.SE

AXELEN'T WIRE TRAY AB

BOX 1 · KÄVSJÖVÄGEN 17
330 33 HILLERSTORP
TEL +46 (0)370-37 37 30
INFO@AXELEN'TWT.COM
WWW.AXELEN'TWT.COM

